Salg og salgspsykologi - Akademioverbygning

Kursusinfo

Byg ovenpå din Grundlæggende Salgsuddannelse

Salg – og salgspsykologi er en kompetencegivende 4 dages akademiuddannelse. Dette er en unik mulighed for dig, der ønsker at blive klædt på til at matche tidens krav og strømninger inden for salg.

Fagets indhold

- Personprofil og personlig adfærd
- Identifikation af kundemotiver og kundemål
- Verbal og nonverbal kommunikation
- Kommunikationsværktøjer- og modeller
- Spørgeteknik og aktiv lytning
- Emnegenerering
- Salgsbrevet
- Telefonsalg og mødebooking
- Præsentationsteknik
- Indvendingsbehandling
- Værdibaseret salg
- Personlig planlægning og udvikling
- Stresshåndtering
- Håndtering af konfliktsituationer og reklamationer

Modulet afsluttes med en opgave og mundtlig eksamen.

ECTS point

Faget Salg – og salgspsykologi vægter 10 ECTS point.

Antal dage

4 dage

Pris

Prisen er 7.800 kr. for 4 dage incl. eksamen. Du kan søge SVU-godtgørelse efter gældende regler, ligesom du kan søge tilskud fra omstillingsfonden efter gældende regler.

Derudover kan du ansøge den overenskomstaftalte kompetencefond inden for dit område.

Kontakt

Aalborg Handelsskole
9936 4600

Kursuspris

Prisen er inkl. eksamen
DKK 7.800,00

Tilmelding

Adgangsbetingelser

For at blive optaget på dette forkortede akademimodul skal du have gennemført Den Grundlæggende Salgsuddannelse.

- Læs om den Grundlæggende salgsuddannelse

Få vejledning

Har du spørgsmål til akademifaget eller ønsker du yderligere information, så kontakt kursussekretær Maria Rytter Dolbak, mail mrd@ah.dk eller ring på 9133 3303

Akademifaget udbydes i samarbejde med UCN.