

Kundeanalyse og e-strategi

Kort fortalt

På kurset arbejdes der med strategisk brug af internettet til e-forretning, markedsafsøgning og valg af kundegrupper. Hvad er mulighederne omkring IT-løsninger i forhold til virksomhedens e-handels/e-business målsætning, e-shops, e-kataloger, e-handelspladser, intranet og ekstranetfunktionaliteter, og hvad er forskellene i mellem offline og online indsatser.

Hold

Løbende optag

AMU-online - Salg og Markedsføring - uge 23
Strandvejen 25 9000 Aalborg

Fjernundervisning

Løbende optag

AMU-online - Salg og Markedsføring - uge 36
Strandvejen 25 9000 Aalborg

Fjernundervisning

Løbende optag

AMU-online - Salg og Markedsføring - uge 40
Strandvejen 25 9000 Aalborg

Fjernundervisning

Løbende optag

AMU-online - Salg og Markedsføring - uge 45
Strandvejen 25 9000 Aalborg

Fjernundervisning

Løbende optag

AMU-online - Salg og Markedsføring - uge 49
Strandvejen 25 9000 Aalborg

Fjernundervisning

Kontakt



Nanna Olesen
Kontorelev
2710 0129
nole@ah.dk

Kursuspris

AMU-pris:

DKK 436,00

Uden for AMU- målgruppe:

DKK 1.385,10

Tilmelding

